Шпаргалка до співбесіди

Швейна майстерня «Приклад» (зразок): пошив уніформи та малих партій одягу під замовлення

Співбесіда в центрі зайнятості оцінюється від 0 до 50 балів за п'ятьма критеріями по 10 балів. Підсумкова оцінка (бали банку, до 200, плюс бали співбесіди) має бути не менше 130; максимум становить 250. Нижче типові питання, які можуть поставити, і цифри з вашого плану, які треба знати напам'ять. Відповіді мають бути вашими словами: комісія перевіряє, що ви розумієте власний бізнес.

ЗРАЗОК. Вигадані дані.

ЗРАЗОК

Цифри, які треба знати напам'ять

Показник	Значення
Сума гранту та строк	420 000 грн, 60 міс.
Загальна вартість проєкту / власні кошти	470 000 грн / 50 000 грн (10,6%)
Виручка першого місяця	90 000 грн
Виручка на кінець проєкту (останній місяць)	199 867 грн
Виручка за перший рік	1 518 294 грн
Беззбитковість (місячний результат невід'ємний)	з 10-го місяця (11.2027)
Строк окупності інвестицій	28 міс.
Податки та ЄСВ підприємця в останній місяць	13 894,36 грн/міс. (єдиний податок 9 993,35 + військовий збір 1 998,67 + ЄСВ 1 902,34)
Податки та ЄСВ за весь період, що зараховуються	1 550 181,98 грн, що перевищує грант (420 000 грн)

1. Мотивація та реалізація проєкту (до 10 балів)

Типове питання	Що має прозвучати (ваші цифри й факти)
Чому ви обрали саме цей бізнес?	Ви сім років працювали швачкою і технологом, бачите, що малим замовникам нікому шити, і хочете зробити сервіс, який вони могли б замовити.
Що ви робитимете, якщо грант не отримаєте?	Власних коштів (50 000 грн) вистачить на ремонт цеху й запуск реклами. Без гранту ви почнете з однієї-двох машин, шитимете малі партії самі, а решту обладнання докуповуватимете з виручки.
Скільки часу ви плануєте займатися цим бізнесом і чому?	Строк за планом: 60 міс. Назвіть, що буде після закінчення проєкту: розширення, нове обладнання за рахунок прибутку, наступні кроки.

2. Розуміння бізнес-плану (до 10 балів)

Типове питання	Що має прозвучати (ваші цифри й факти)
На що саме ви витратите кошти гранту?	За рахунок гранту: прямострочна промислова швейна машина (84 000 грн); оверлок 4-нитковий (64 000 грн); розпошивальна (плоскошовна) машина (55 000 грн); розкрійний стіл із різаком (36 000 грн); прасувальна система з парогенератором (42 000 грн); стільці, стелажі, манекени (24 000 грн); стартовий запас тканин і фурнітури (40 000 грн); оренда цеху за перші 4 місяці (40 000 грн); логотип, етикетки, фотозйомка виробів (лукбук) (15 000 грн); сайт-каталог із формою замовлення (20 000 грн). Для кожної закупівлі скажіть, навіщо вона потрібна і що ви без неї не зможете робити.
Звідки така виручка в перший місяць?	90 000 грн у першому місяці. Це 5 замовлень × 18 000 грн. Далі виручка зростає на 6% щомісяця за рахунок сайту, портфоліо та повторних клієнтів, до 9–10 замовлень на місяць за перший рік.
Коли бізнес вийде на беззбитковість?	За планом: з 10-го місяця; окупність інвестицій — 28 міс. Поясніть, від чого це залежить.

3. Розуміння маркетингового плану (до 10 балів)

Типове питання	Що має прозвучати (ваші цифри й факти)
Хто ваші клієнти і як вони про вас дізнаються?	Кав'ярні, ресторани, готелі та салони краси у Львівській області та сусідніх регіонах, яким потрібна фірмова уніформа швидше й дешевше, ніж у великих фабрик; невеликі бренди одягу, яким потрібна партія без мінімального тиражу в сотні одиниць.
Хто ваші конкуренти і чим ви відрізняєтеся?	Великі фабрики з великими мінімальними партіями та окремі швачки; ваша відмінність: малі партії, терміни 7–10 днів і офіційні документи.
Як ви формуєте ціну?	Вартість замовлення = матеріали + нормативний час пошиву × ставка цеху + націнка на організацію. Прайс на типові вироби публікуємо на сайті; для нетипових замовлень — розрахунок протягом одного робочого дня. Знижка 5% для клієнтів, які замовляють понад 50 одиниць на рік.

4. Розуміння операційного плану: персонал, податки, обладнання (до 10 балів)

Типове питання	Що має прозвучати (ваші цифри й факти)
Які податки і внески ви сплачуватимете щомісяця?	Єдиний податок 5% від доходу, військовий збір 1% від доходу, ЄСВ за себе 1 902,34 грн/міс. Якщо виручка становить 199 867 грн, це 13 894,36 грн на місяць.
Чи вистачить податків, щоб «відпрацювати» грант?	За планом за період сплачується 1 550 181,98 грн, що перевищує грант (420 000 грн). Умова виконується.
Хто працюватиме і з якою зарплатою?	Швачка: 2 ос. × 17 000 грн на місяць до податків (з 2-го місяця); Розкрійник-технолог: 1 ос. × 18 000 грн на місяць до податків (з 4-го місяця)
Де розташований бізнес і коли ви купите обладнання?	м. Стрий, Львівська область (оренда виробничого приміщення, вигадана адреса). Закупівлі — у 1-му місяці; графік: Оренда та облаштування цеху (міс. 1); Закупівля та монтаж обладнання, перший запас тканин (міс. 1–2); Запуск сайту-каталогу, перші замовлення, найм двох швачок (міс. 1–3); Найм розкрійника-технолога, вихід на повне завантаження (міс. 4–12); Стабільна робота, розвиток постійних клієнтів, повторні замовлення (міс. 13–60).

ЗРАЗОК

5. Досвід, потрібний для реалізації плану (до 10 балів)

Типове питання	Що має прозвучати (ваші цифри й факти)
Який у вас досвід у цій сфері?	Ви сім років працювали швачкою і розкрійницею на швейній фабриці, останні три роки технологом: вмієте рахувати собівартість і організовувати малі партії. Власного бізнесу раніше не мали.
Чого вам не вистачає і як ви це компенсуєте?	Власного бізнесу ви ще не вели, тому слабке місце — продажі та облік. Закрити його допоможуть сайт-каталог із формою замовлення, бухгалтер за договором і прямі пропозиції закладам харчування.
Що ви зробите, якщо виникнуть найбільші ризики?	• Затримка перших замовлень → сайт-каталог, прямі пропозиції закладам харчування, портфоліо виробів, пробні партії за пільговою ціною. • Зростання цін на тканини та фурнітуру → договори з двома постачальниками, перегляд цін для клієнтів раз на квартал. • Нестача кваліфікованих швачок → офіційна оплата, навчання новачків технологом, оплата від виробітку.

Правила для співбесіди

• Погодьте дату й час співбесіди протягом двох днів після повідомлення центру зайнятості: відмова від співбесіди або її ігнорування — підстава для відмови в гранті.
• Не вчіть текст напам'ять: комісія помітить. Знайте цифри та логіку, відповідайте своїми словами.
• Якщо не знаєте відповіді — скажіть про це чесно і поясніть, як дізнаєтесь. Не вигадуйте.
• Сума й напрями витрат у вашій заяві та в плані мають збігатися — звірте за день до співбесіди.
• Бізнес-план можна один раз доопрацювати протягом 10 робочих днів після повідомлення центру зайнятості — не панікуйте, якщо вас повернули на доопрацювання.

ЗРАЗОК