ЗРАЗОК · ВИГАДАНІ ДАНІ · НЕ Є ГОТОВОЮ ЗАЯВКОЮ

Шпаргалка до співбесіди

Міні-пекарня «Приклад» (зразок): хліб і випічка для магазинів та кав'ярень міста

Співбесіда в центрі зайнятості оцінюється від 0 до 50 балів за п'ятьма критеріями по 10 балів. Підсумкова оцінка (бали банку, до 200, плюс бали співбесіди) має бути не менше 130; максимум становить 250. Нижче типові питання, які можуть поставити, і цифри з вашого плану, які треба знати напам'ять. Відповіді мають бути вашими словами: комісія перевіряє, що ви розумієте власний бізнес.

ЗРАЗОК. Вигадані дані.

ЗРАЗОК

Цифри, які треба знати напам'ять

Показник	Значення
Сума гранту та строк	480 000 грн, 60 міс.
Загальна вартість проєкту / власні кошти	525 000 грн / 45 000 грн (8,6%)
Виручка першого місяця	110 000 грн
Виручка на кінець проєкту (останній місяць)	210 300 грн
Виручка за перший рік	1 742 512 грн
Беззбитковість (місячний результат невід'ємний)	з 7-го місяця (08.2027)
Строк окупності інвестицій	24 міс.
Податки та ЄСВ підприємця в останній місяць	14 520,34 грн/міс. (єдиний податок 10 515 + військовий збір 2 103 + ЄСВ 1 902,34)
Податки та ЄСВ за весь період, що зараховуються	1 304 629,04 грн, що перевищує грант (480 000 грн)

1. Мотивація та реалізація проєкту (до 10 балів)

Типове питання	Що має прозвучати (ваші цифри й факти)
Чому ви обрали саме цей бізнес?	Ви вісім років працювали пекарем і технологом на хлібозаводі, бачите, що магазини міста отримують хліб з обласного центру із запізненням, і можете випікати поруч зі споживачем.
Що ви робитимете, якщо грант не отримаєте?	Власних коштів (45 000 грн) вистачить на підготовку приміщення. Без гранту ви не зможете купити піч і тістоміс, і запуск виробництва відкладеться на рік.
Скільки часу ви плануєте займатися цим бізнесом і чому?	Строк за планом: 60 міс. Назвіть, що буде після закінчення проєкту: розширення, нове обладнання за рахунок прибутку, наступні кроки.

2. Розуміння бізнес-плану (до 10 балів)

Типове питання	Що має прозвучати (ваші цифри й факти)
На що саме ви витратите кошти гранту?	За рахунок гранту: конвекційна піч із пароутворенням (165 000 грн); спіральний тістоміс (68 000 грн); шафа для розстоювання (52 000 грн); тісторозкатувальна машина (45 000 грн); холодильна шафа (32 000 грн); виробничі столи і стелажі з нержавіючої сталі (38 000 грн); ваги, деко, форми, спецодяг (20 000 грн); стартовий запас борошна та інгредієнтів (30 000 грн); оренда цеху за перші 2 місяці (24 000 грн); логотип, етикетки та дизайн пакування (6 000 грн). Для кожної закупівлі скажіть, навіщо вона потрібна і що ви без неї не зможете робити.
Звідки така виручка в перший місяць?	110 000 грн у першому місяці. Це щоденні поставки в 8 магазинів і продаж у віконці при цеху, близько 4 400 грн на робочий день. З магазинами ви домовилися про пробні поставки до запуску.
Коли бізнес вийде на беззбитковість?	За планом: з 7-го місяця; окупність інвестицій — 24 міс. Поясніть, від чого це залежить.

3. Розуміння маркетингового плану (до 10 балів)

Типове питання	Що має прозвучати (ваші цифри й факти)
Хто ваші клієнти і як вони про вас дізнаються?	Продуктові магазини та кав'ярні міста, які хочуть мати свіжий хліб щоранку від місцевого виробника, а також мешканці навколишніх вулиць, які купують хліб у віконці при цеху.
Хто ваші конкуренти і чим ви відрізняєтеся?	Хлібозаводи обласного центру та супермаркети з власною випічкою; ваша відмінність: свіжий хліб щоранку від місцевого виробника і випічка для кав'ярень під замовлення.
Як ви формуєте ціну?	Ціна виробу = вартість борошна, інгредієнтів і пакування + витрати на енергію та оплату праці + націнка. Для магазинів діють оптові ціни за щоденною заявкою, у віконці при цеху роздрібні ціни на рівні ринку міста. Ціни переглядаються щокварталу з урахуванням вартості борошна.

4. Розуміння операційного плану: персонал, податки, обладнання (до 10 балів)

Типове питання	Що має прозвучати (ваші цифри й факти)
Які податки і внески ви сплачуватимете щомісяця?	Єдиний податок 5% від доходу, військовий збір 1% від доходу, ЄСВ за себе 1 902,34 грн/міс. Якщо виручка становить 210 300 грн, це 14 520,34 грн на місяць.
Чи вистачить податків, щоб «відпрацювати» грант?	За планом за період сплачується 1 304 629,04 грн, що перевищує грант (480 000 грн). Умова виконується.
Хто працюватиме і з якою зарплатою?	Пекар: 1 ос. × 18 000 грн на місяць до податків (з 1-го місяця); Пекар-кондитер: 1 ос. × 16 000 грн на місяць до податків (з 4-го місяця)
Де розташований бізнес і коли ви купите обладнання?	м. Вознесенськ, Миколаївська область (оренда виробничого приміщення з окремим входом, вигадана адреса). Закупівлі — у 1-му місяці; графік: Оренда цеху і підготовка приміщення під санітарні вимоги (міс. 1); Закупівля та монтаж печі, тістомісу і шафи для розстоювання (міс. 1); Перші поставки в магазини, відкриття віконця при цеху (міс. 1–3); Найм пекаря-кондитера, розширення асортименту випічки (міс. 4–11); Стабільна робота з постійними покупцями (міс. 12–60).

5. Досвід, потрібний для реалізації плану (до 10 балів)

Типове питання	Що має прозвучати (ваші цифри й факти)
Який у вас досвід у цій сфері?	Вісім років роботи пекарем на хлібозаводі, два з них змінним технологом: ви знаєте рецептури, вимоги безпечності і вмієте рахувати собівартість.
Чого вам не вистачає і як ви це компенсуєте?	Власного бізнесу ви ще не вели, тому слабке місце: продажі та облік. Облік веде бухгалтер за договором, а продажі спираються на домовленості з магазинами про пробні поставки.
Що ви зробите, якщо виникнуть найбільші ризики?	• Зростання цін на борошно та енергію → договори з двома млинами, перегляд цін щокварталу, енергоощадний режим печі. • Перебої з електропостачанням → резервне живлення від генератора орендодавця за договором оренди, випікання з урахуванням графіків відключень. • Нестача замовлень у перші місяці → пробні поставки в магазини, віконце при цеху, дегустації.

Правила для співбесіди

• Погодьте дату й час співбесіди протягом двох днів після повідомлення центру зайнятості: відмова від співбесіди або її ігнорування — підстава для відмови в гранті.
• Не вчіть текст напам'ять: комісія помітить. Знайте цифри та логіку, відповідайте своїми словами.
• Якщо не знаєте відповіді — скажіть про це чесно і поясніть, як дізнаєтесь. Не вигадуйте.
• Сума й напрями витрат у вашій заяві та в плані мають збігатися — звірте за день до співбесіди.
• Бізнес-план можна один раз доопрацювати протягом 10 робочих днів після повідомлення центру зайнятості — не панікуйте, якщо вас повернули на доопрацювання.

ЗРАЗОК