ЗРАЗОК · ВИГАДАНІ ДАНІ · НЕ Є ГОТОВОЮ ЗАЯВКОЮ

Шпаргалка до співбесіди

Автосервіс «Приклад» (зразок): шиномонтаж, діагностика та поточний ремонт легкових авто

Співбесіда в центрі зайнятості оцінюється від 0 до 50 балів за п'ятьма критеріями по 10 балів. Підсумкова оцінка (бали банку, до 200, плюс бали співбесіди) має бути не менше 130; максимум становить 250. Нижче типові питання, які можуть поставити, і цифри з вашого плану, які треба знати напам'ять. Відповіді мають бути вашими словами: комісія перевіряє, що ви розумієте власний бізнес.

ЗРАЗОК. Вигадані дані.

ЗРАЗОК

Цифри, які треба знати напам'ять

Показник	Значення
Сума гранту та строк	300 000 грн, 36 міс.
Загальна вартість проєкту / власні кошти	360 000 грн / 60 000 грн (16,7%)
Виручка першого місяця	61 600 грн
Виручка на кінець проєкту (останній місяць)	134 141 грн
Виручка за перший рік	1 093 940 грн
Беззбитковість (місячний результат невід'ємний)	з 6-го місяця (06.2027)
Строк окупності інвестицій	15 міс.
Податки та ЄСВ підприємця в останній місяць	9 950,80 грн/міс. (єдиний податок 6 707,05 + військовий збір 1 341,41 + ЄСВ 1 902,34)
Податки та ЄСВ за весь період, що зараховуються	496 535 грн, що перевищує грант (300 000 грн)

1. Мотивація та реалізація проєкту (до 10 балів)

Типове питання	Що має прозвучати (ваші цифри й факти)
Чому ви обрали саме цей бізнес?	Ви п'ять років працювали механіком і приймальником, знаєте, на чому клієнти найчастіше скаржаться (непрозорі ціни, довгі черги), і хочете зробити сервіс із відкритими цінами та записом.
Що ви робитимете, якщо грант не отримаєте?	Власних коштів (60 000 грн) вистачить на ремонт приміщення й перші матеріали. Без гранту ви запустите один пост на меншому обладнанні, а підйомник і верстати докуповуватимете з виручки.
Скільки часу ви плануєте займатися цим бізнесом і чому?	Строк за планом: 36 міс. Назвіть, що буде після закінчення проєкту: розширення, нове обладнання за рахунок прибутку, наступні кроки.

2. Розуміння бізнес-плану (до 10 балів)

Типове питання	Що має прозвучати (ваші цифри й факти)
На що саме ви витратите кошти гранту?	За рахунок гранту: двостійковий підйомник 4 т (82 000 грн); шиномонтажний верстат (46 000 грн); балансувальний верстат (38 000 грн); діагностичний сканер мультимарочний (28 000 грн); набір слюсарного та пневматичного інструменту, верстак (31 000 грн); оренда приміщення за перші 4 місяці (72 000 грн); сайт-візитка з онлайн-записом (3 000 грн). Для кожної закупівлі скажіть, навіщо вона потрібна і що ви без неї не зможете робити.
Звідки така виручка в перший місяць?	61 600 грн у першому місяці. Це 22 звернення × 2 800 грн. Далі виручка зростає на 7% щомісяця за рахунок онлайн-запису, реклами та повторних клієнтів, до 40–45 звернень на місяць.
Коли бізнес вийде на беззбитковість?	За планом: з 6-го місяця; окупність інвестицій — 15 міс. Поясніть, від чого це залежить.

3. Розуміння маркетингового плану (до 10 балів)

Типове питання	Що має прозвучати (ваші цифри й факти)
Хто ваші клієнти і як вони про вас дізнаються?	Власники легкових авто віком 25–55 років, які живуть або працюють у районах поруч із сервісом (у радіусі 3–4 км), і невеликі місцеві підприємства з 1–3 службовими автомобілями. Їм потрібні зрозумілі ціни, запис на зручний час і результат за один день, без очікування в чергах великих сервісів.
Хто ваші конкуренти і чим ви відрізняєтеся?	Великі станції та гаражі в районі; ваша відмінність: публічний прайс, онлайн-запис і гарантія 30 днів.
Як ви формуєте ціну?	Ціни на ключові роботи (шиномонтаж, заміна оливи, діагностика) беремо на рівні середніх по місту й публікуємо прайс на сайті. Нижче собівартості не працюємо, прихованих доплат немає: клієнт знає суму до початку робіт. Матеріали продаємо з невеликою торговою націнкою; для постійних клієнтів і службових авто діє знижка 5% за договором.

4. Розуміння операційного плану: персонал, податки, обладнання (до 10 балів)

Типове питання	Що має прозвучати (ваші цифри й факти)
Які податки і внески ви сплачуватимете щомісяця?	Єдиний податок 5% від доходу, військовий збір 1% від доходу, ЄСВ за себе 1 902,34 грн/міс. Якщо виручка становить 134 141 грн, це 9 950,80 грн на місяць.
Чи вистачить податків, щоб «відпрацювати» грант?	За планом за період сплачується 496 535 грн, що перевищує грант (300 000 грн). Умова виконується.
Хто працюватиме і з якою зарплатою?	Автомеханік: 1 ос. × 20 000 грн на місяць до податків (з 3-го місяця)
Де розташований бізнес і коли ви купите обладнання?	м. Біла Церква, Київська область (оренда нежитлового приміщення, вигадана адреса). Закупівлі — у 1-му місяці; графік: Оренда, ремонт і облаштування приміщення (міс. 1); Закупівля та монтаж обладнання (міс. 1–2); Запуск: сайт із онлайн-записом, вивіска, перші клієнти (міс. 1–3); Найм автомеханіка і вихід на 2 пости (міс. 3–10); Стабільна робота, розвиток постійних клієнтів і корпоративних договорів (міс. 11–36).

5. Досвід, потрібний для реалізації плану (до 10 балів)

Типове питання	Що має прозвучати (ваші цифри й факти)
Який у вас досвід у цій сфері?	Ви п'ять років працювали автомеханіком у великому автосервісі, останні два роки майстром-приймальником: знаєте і техніку, і роботу з клієнтами. Власного бізнесу раніше не мали, облік вестиме бухгалтер за договором.
Чого вам не вистачає і як ви це компенсуєте?	Власного бізнесу ви ще не вели, тому слабке місце — облік і податки. Закрити його допоможуть бухгалтер за договором (1 500 грн на місяць у плані) і щомісячна звірка сплати єдиного податку та ЄСВ.
Що ви зробите, якщо виникнуть найбільші ризики?	• Недостатня кількість клієнтів у перші місяці → запис онлайн, реклама в картах і соцмережах, договори з місцевими підприємствами, програма лояльності. • Сезонність попиту на шиномонтаж → заздалегідь формуємо попит на діагностику та ТО навесні й влітку, пакетні пропозиції, резерв коштів на 2 місяці витрат. • Підвищення орендної плати або втрата приміщення → договір оренди на 3 роки з фіксованою ціною та правом пролонгації.

Правила для співбесіди

• Погодьте дату й час співбесіди протягом двох днів після повідомлення центру зайнятості: відмова від співбесіди або її ігнорування — підстава для відмови в гранті.
• Не вчіть текст напам'ять: комісія помітить. Знайте цифри та логіку, відповідайте своїми словами.
• Якщо не знаєте відповіді — скажіть про це чесно і поясніть, як дізнаєтесь. Не вигадуйте.
• Сума й напрями витрат у вашій заяві та в плані мають збігатися — звірте за день до співбесіди.
• Бізнес-план можна один раз доопрацювати протягом 10 робочих днів після повідомлення центру зайнятості — не панікуйте, якщо вас повернули на доопрацювання.

ЗРАЗОК